



Tiedote

25.9.2018 klo 8.00

## **Moi Mobiili lanseeraa yritysliittymät – “Haluamme haastaa yrityksiä miettimään mitä he oikeasti tarvitsevat”**

*Moi Mobiili lanseeraa kuluttajaliittymien ohelle yritysliittymät haastamaan operaattorimarkkinoiden tämänhetkistä yritysliittymätarjontaa. Moin yritysliittymät on suunnattu erityisesti pk-yrityksille. Moin poolihinnoittelulla yritys voi säästää tuhansia euroja liittymäkuluissa vuodessa.*

Operaattori Moi Mobiili laajentaa tuotevalikoimaansa ja lanseeraa tiistaina 25.9. yritysliittymät. Moi vastaa uudella tuotevaltauksellaan kasvaneeseen yritysliittymien kysyntään ja haastaa operaattorimarkkinoiden tämänhetkistä yritysliittymätarjontaa.

– Moin kaltaiselle positiiviselle markkinanmurtajalle on ollut kysyntää operaattorimarkkinoilla, ja reilun kaksivuotisen matkamme aikana erityisesti PK-yritykset ovat olleet kiinnostuneita yritysliittymätarjonnastamme. Olemme tehneet paljon töitä yritysliittymien lanseeraamisen eteen. On ilahduttavaa päästä vihdoinkin vastaamaan kysyntään, kertoo Moi Mobiilin toimitusjohtaja **Petri Lahtinen**.

### **Yritykset maksavat turhaan liian isoista liittymäpaketeista**

Puhelinliittymiä käytetään Moin käyttäjätiedon perusteella huomattavasti vähemmän kuin minkälaisilla paketeilla yritysliittymiä myydään tällä hetkellä. Moi Mobiili kannustaakin yrityksiä kiinnittämään asiaan enemmän huomiota, sillä parhaassa tapauksessa he voivat säästää liittymäkuluissaan jopa tuhansia euroja vuodessa.

– Yritysliittymät sisältävät yleisesti turhaan aivan liikaa puheminuutteja, tekstareita ja mobiilidataa. Rajaton netti, tuhansia minuutteja puhetta ja yli tuhat tekstiviestiä kuukaudessa on tarpeettoman suuri määrä mediaanikäyttäjälle. Tällainen liittymä maksaa



yleensä keskimäärin 30 euroa kuukaudessa. Tilastojemme mukaan mediaanikäyttömäärä suomalaisilla on kuitenkin vain 3,7 gigatavua mobiilidataa sekä 273 puheminuuttia tai tekstiviestiä kuukaudessa. Maksamalla vain tästä määrästä 20 henkilöä työllistävä yritys voi säästää vuodessa 4 320 euroa\* liittymäkuluissa. Yritykset eivät kuitenkaan tajua maksavansa liikaa liittymistä, sanoo Lahtinen.

### **Poolihinnoittelulla joustavuutta**

Tavallisesti ihmiset käyttävät eri volyyminä liittymiään: jotkut alittavat mediaanin, jotkut ylittävät. Moi vastaa tähän haasteeseen Moin kuluttajaliittymistäkin tutulla poolihinnoittelumallilla, jonka mukaisesti myös yritysliittymät toimivat.

Poolihinnoitelluissa liittymissä käytetään yhteistä puheminuutti-, tekstiviesti- ja mobiilidatapoolia, jolloin käyttömäärät jakaantuvat tarpeen mukaan kaikkien käyttäjien kesken. Yhden työntekijän käyttäessä vähemmän mobiilidataa tai puheminuutteja kuukaudessa ja toisen työntekijän käyttäessä enemmän tasaavat he toistensa käyttömääriä, kun mobiilidata ja minuutit käytetään samasta poolista.

– Näin yritys ei maksa turhaan tarpeettoman isosta määrästä dataa, puheminuutteja tai tekstiviestejä, eikä heidän tarvitse miettiä, että minkälaiset liittymät hankkia kullekin, eri tavalla puhelintaan käytävälle työntekijälle. Eihän mikään yritys osta sähköäkään henkilöitä kohden, vaan koko toimistolle. Haluamme haastaa yrityksiä miettimään mitä he oikeasti tarvitsevat, sanoo Lahtinen.

#### **Lisätietoja:**

Petri Lahtinen, [petri.lahtinen@moi.fi](mailto:petri.lahtinen@moi.fi), puh. 045 7870 4727  
[moi.fi/yrityksille](http://moi.fi/yrityksille)

*\* Laskettu seuraavalla mallilla:*

*Verrokki (keskiarvo markkinoilla olevien yritysliittymien hinnasta): 29 € \* 12 kk \* 20 hlöä = 6 960 € vuodessa.  
Moi Mobiili (Moin dataan pohjautuva mediaanikäyttömäärää vastaava liittymä; 5 Gt dataa, 300 puheminuuttia tai tekstiviestiä): 11 € \* 12 kk \* 20 hlöä = 2 640 € vuodessa. Erotus on 4 320 € vuodessa.*